



**VAN TORNHAUT**  
passionate about construction

**ALGEMENE ONDERNEMINGEN VAN TORNHAUT**, bouwbedrijf Klasse 7, met hoofdzetel te Aalter, kenmerkt zich binnen de bouwsector als een modern, familiaal en teamgericht bedrijf met uitdagende projecten, van ruwbouw tot afwerking.

Onze bedrijfscultuur wordt gekenmerkt door een vlakke structuur met een open en directe communicatie, waarbinnen persoonlijke ontwikkeling van de medewerkers centraal staat.

Ben jij pittig en leergierig genoeg om ons enthousiast team te versterken?:

## COMMERCIEEL VERTEGENWOORDIGER BOUWSECTOR (residentieel/utilitair)

### Funcie:

- Je staat in voor de **verkoop van residentiële gebouwen** aan zowel bestaande als nieuwe klanten en bent dus een belangrijke schakel in de verdere groei van ons bedrijf.
- Je legt de nodige empathie aan de dag om de behoeften en prioriteiten van de bouwheer goed te begrijpen om van daaruit een op maat gesneden voorstel uit te kunnen werken. In dat opzicht verkoop je eerder een 'oplossing' dan een 'product'.
- Je **stuurt** de calculatie-afdeling **aan** en werkt nauw met hen samen, zodat de offertes zo veel mogelijk aansluiten met de wensen van de bouwheer, zonder daarbij de technische optimalisaties uit het oog te verliezen.
- Je **overlegt** met de directie de marges per dossier.
- Je stelt de uitgewerkte offertes voor aan de bouwheer, **negotieert** hierover en sluit het contract af.
- Je volgt de lopende offertes op en zorgt ervoor dat je op het meest geschikte moment aan tafel zit bij de klant, gedreven door je **commercieel instinct**.
- Je houdt regelmatig contact met **architecten en bouwpromotoren** en bouwt ons netwerk verder uit, zodat je tijdig op de hoogte bent van nieuwe opportuniteiten en marktontwikkelingen.
- De meeste dossiers zullen voorbereid worden door onze calculatie-afdeling. Voor bepaalde dossiers maak je zelf de calculatie.

### Profiel:

- Je bent **master in de industriële ingenieurswetenschappen bouwkunde** of evenaart dit door ervaring.
- Je kan een **aantal jaren commerciële ervaring** voorleggen in een B2B omgeving.
- Je kent de bouwsector goed. Enkele jaren ervaring op de werf of calculatie is een pluspunt
- Je weet de behoefte van de klant correct te **analyseren en te interpreteren**.
- Je bent **gedreven, resultaatgericht** en kan tegen een stootje.
- Je bent **verbaal sterk, voldoende commercieel** en in staat om de deal af te sluiten.
- Je bent een team-player en voelt je thuis in een no-nonsense KMO-cultuur.
- Je kan vlot overweg met de gangbare Office-pakketten.
- Het calculatiepakket KPD kennen is een troef.

### Wij bieden :

- Een zeer boeiende job met veel **afwisseling, verantwoordelijkheid en toekomstperspectief**, in een financieel gezond bedrijf.
- Je wordt omringd door een **jonge en dynamische, familiale** groep medewerkers, die je graag ondersteunen.
- Een toffe werkomgeving in splinternieuwe moderne kantoren te Aalter.

- Een gezonde balans tussen werk en **ontspanning**
- Bijkomende opleidingen staan bij ons hoog in het vaandel.
- De nodige software en tools om je taak zo efficiënt mogelijk uit te voeren
- Een aantrekkelijk salarispakket aangevuld met bedrijfswagen,gsm, maaltijdcheques, hospitalisatieverzekering, groepsverzekering, ....
- Een uitdagende functie waarin je de nodige **vrijheid en zelfstandigheid** krijgt.

## Interesse?

- Stuur je CV op naar [isabel.vercamer@vt-invest.be](mailto:isabel.vercamer@vt-invest.be) . Discretie verzekerd